

# DE DRONE VAN **MDL AGRO** HELPT AKKERBOUWERS MEER UIT HET GEWAS TE HALEN



Een hoger rendement uit het gewas halen met behulp van een drone? Peter van de Merwe en Mark de Leeuw van MDL agro bewijzen dat het mogelijk is. De jonge ondernemers maken dronevluchten waarbij gewassen perfect in kaart worden gebracht, zodat de akkerbouwer vervolgens exact de juiste stappen kan zetten om uiteindelijk het rendement en de opbrengst te vergroten. De Rabobank zag potentie in dit vernieuwende idee en hielp het tweetal bij de opstart van MDL Agro. De redactie sprak met Peter en Mark over hun bedrijf. Ook Corine Meijerink, accountmanager MKB bij Rabobank Drechtsteden, schoof aan en natuurlijk kon een demonstratie van een dronevlucht niet achterwege blijven.

## Combinatie van kennis

Peter en Mark leerden elkaar kennen via het werk in de agrarische sector. „Als adviseur aan akkerbouwers ontdekte ik dat er al op kleinschalige basis drones werden ingezet om het advies te verbeteren. Dat wekte mijn interesse. In gesprekken met Mark ontstond het idee om hier meer mee te doen”, vertelt Peter. Dat was het begin van MDL agro. Het duo biedt klanten een gewasmonitoring op maat door de inzet van drones en met behulp van de laatste sensortechniek. Met de verkregen informatie kunnen zij vervolgens zeer gedetailleerd werken aan de verbetering van de gewassen. Een bedrijf als MDL agro sluit prima aan bij de status van Nederland als vooruitstrevend land als het gaat om techniek in de landbouw. Omdat Peter en Mark over zowel technische als agrarische kennis beschikken, weten zij ook precies

waarop ze moeten letten en dat is een duidelijke meerwaarde.

## Van gevoel naar exacte informatie

„Normaal gesproken is het in kaart brengen van het gewas toch een gevoelskwestie. Zeker bij grote percelen. De beelden die de drone maakt, zetten wij echter om in exacte informatie. Zo wordt precies duidelijk wat er op welke plek aan de hand is”, legt Peter uit. MDL agro levert de klanten een gegevenskaart, die bijvoorbeeld gedetailleerd inzicht geeft in de biomassa en bladgroen ontwikkeling. Mark tovert in enkele muisklikken een voorbeeld tevoorschijn. Op het scherm van zijn laptop is een in gekleurde vlakken verdeeld perceel te zien, dat in dit geval aantoont waar extra bemesting nodig is. „Wij kunnen onze gegevenskaarten omzetten in kaarten die de klant softwarematig meeneemt

in de machines, zodat precies de juiste dosering op de juiste plek wordt gebruikt”, zegt Mark. Dit levert diverse voordelen op. Een kostenbesparing, de belasting van het milieu neemt af en het gewas verbetert. Op de langere termijn zorgt dit voor meer rendement, een hogere productie en dus een stijging van de opbrengst.

## Roofvogels

Aan het vliegen met een drone zijn uiteraard regels verbonden, bijvoorbeeld over de afstand en de maximale hoogte. Peter en Mark zijn gecertificeerde dronepiloten en hebben inmiddels al flink wat vluchten gemaakt. Dat dit een baan is waarbij je ook in de praktijk het nodige leert, blijkt wel uit de smakelijke verhalen die ze vertellen over het vliegen. „Met de wind mee vliegen is bijvoorbeeld niet handig, want dan gaat de

drone te snel om goede beelden te maken”, zegt Mark. „Verder moeten we uitkijken voor vliegtuigen, maar ook roofvogels willen onze eBee drone wel eens aanzien voor een bedreiging en vallen hem dan aan.” MDL agro is aangesloten bij de organisatie Dronewerkers, die bestaat uit vijf individuele bedrijven. Zij nemen de regio zuidwest-Nederland voor hun rekening voor deze landelijk opererende organisatie.



Luchtfoto gemaakt door drone



## Uitbreiding

MDL agro werkt veelal voor individuele agrariërs, die hen benaderen voor een gewasmonitoring. Hier is niet het gehele jaar vraag naar, zodat de creatieve ondernemers voortdurend nadenken over een uitbreiding van de dienstverlening. „Grondreflectie bijvoorbeeld, waarbij we in de herfst de bodem in kaart kunnen brengen, zodat agrariërs vooraf al de aanpak voor het naderende seizoen kunnen bepalen. Het gewas is immers de spiegel van de bodem”, vertelt Peter. „Andere mogelijkheden zijn een individuele plantentelling of het bepalen van de inhoud van depots.” Kortom, zij zitten niet stil!

## Rabobank

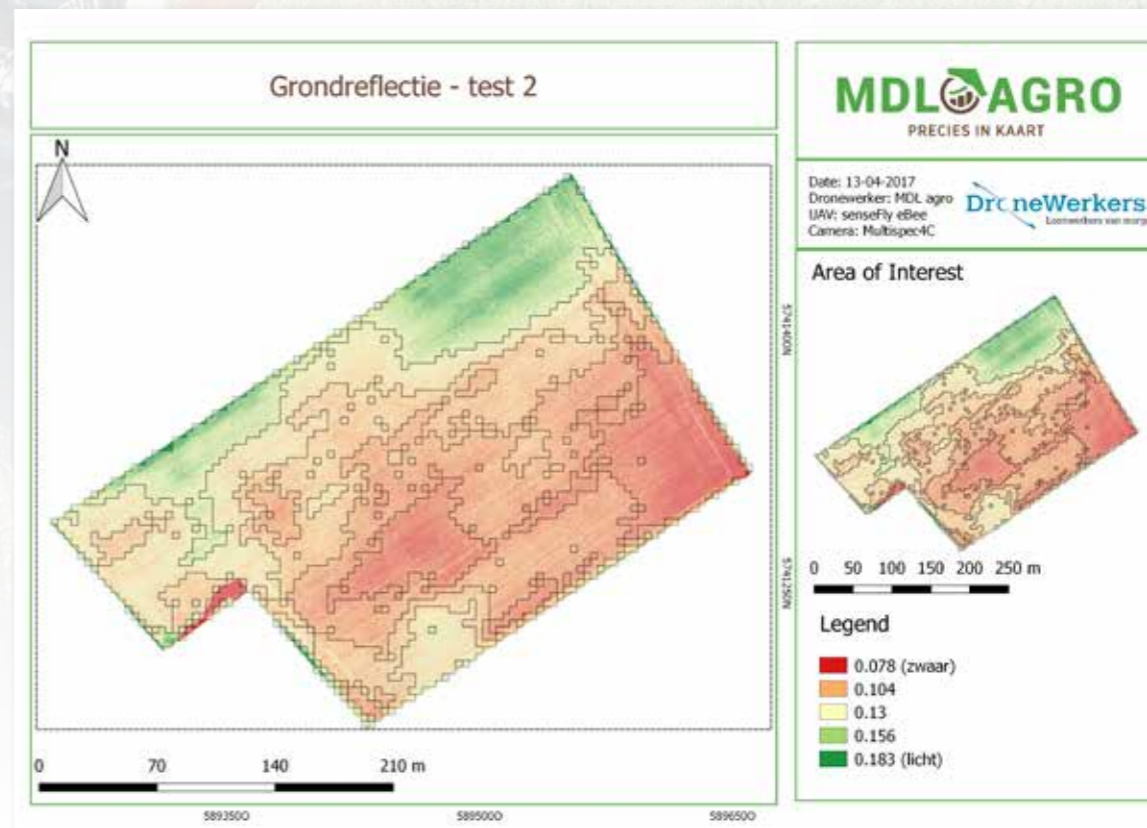
Ongetwijfeld speelde dat enthousiasme een belangrijke rol toen de Rabobank het ondernemersplan van MDL agro moest beoordelen. Accountmanager Corine beaamt dit: „Maar het was ook echt een mooi plan. Uitgebreid beschreven, goed doordacht en innovatief. Daarom was er al snel een ingang om te

praten. Als Rabobank zoeken we graag samenwerking met andere partijen voor het invullen van de wens van de klant om zo tot de beste oplossing te komen. In dit geval had MDL agro hier zelf actief over nagedacht, maar ook Rabobank fungeert als financieel regisseur en kan ondernemers in contact brengen met andere partijen. We hebben bijvoorbeeld een samenwerking met de TU Delft voor nieuwe innovatieve ideeën. Hier krijgen startende bedrijven toegang tot werkruimte, diensten, netwerken en kapitaal.” Peter en Mark hadden contact met meerdere banken, maar nergens kregen ze zo'n goed gevoel als bij de Rabobank. „De oprechte interesse in ons plan en de snelheid van handelen sprak ons aan.” Ook na de financiering blijft de betrokkenheid in stand. „Als accountmanager volg ik uiteraard de ontwikkelingen bij MDL agro. En als er bijvoorbeeld een interessante bijeenkomst wordt georganiseerd, dan wijs ik Peter en Mark daar graag op”, sluit Corine af.

Meer weten over MDL agro? Bekijk dan eens de website of neem contact op.

## MDL agro

Slangenburg 277  
3328 DZ Dordrecht  
T: 06-14722789 (Mark de Leeuw) of  
06-46618585 (Peter van de Merwe)  
I: [www.mdlagro.nl](http://www.mdlagro.nl)  
E: [info@mdlagro.nl](mailto:info@mdlagro.nl)



Gegevenskaart van een perceel